

A man with grey hair, wearing a light blue polo shirt, is shown in profile from the chest up. He is holding a tablet computer in his left hand and a scanner or card reader in his right hand. The scanner is mounted on a white machine. The background is a plain, light-colored wall with some pipes and a yellow vertical pipe. The overall scene is a professional office or technical environment.

# PLUMCO BLIVER PAPIRLØS MED REVU

## UDFORDRING

Plumco er et firma inden for VVS og energieffektive systemer i Belgien, der søgte en omfattende digital løsning til at tackle flere driftsmæssige udfordringer. Mest af alt ønskede Plumco at nedsætte omkostningerne til papir og udskrivning med et miljøvenligt alternativ; forbedre sin projektplanlægning og kommunikation med medejere samt at trimme ekstraudgifterne.

## LØSNING

Plumco var blandt de første til at bruge Bluebeam® Revu® i Belgien, og siden de gik over til en digital platform til arbejdet, har Plumco sparet tusinder af euro om året. Disse besparelser giver en betydelig fordel ved at kunne tilbyde konkurrencedygtige priser såvel som en miljøvenlig arbejdsproces. Gennem samarbejde via Bluebeam Studio-sessioner kan Plumcos kunder og partnere følge fremskridt og hurtigt og synligt foretage ændringer.

## FORDELE

- Skar virksomhedens papirforbrug ned med 92 %
- Kunder modtager tilbud 75 % hurtigere
- Sparede ca. 80 % tid og omkostninger på udformning af tilbud
- Reducerede kontorarealet fra 150 til 20 kvadratmeter, da arbejdet nu kunne udføres hvor som helst fra.

"Jeg har ingen scannings- og kopimaskine, intet arkiv. Faktisk ligger det hele i skyen. Bluebeam hjælper os med at digitalisere hele processen."

### Jean-Pierre Geerts

Bygherre  
Plumco

I et hjørne af Plumcos 20 kvadratmeter store kontor nær Scheldt-floden står en blækprinter, der ikke engang er tilsluttet mere. Kontoret var engang på 150 kvadratmeter, men takket være Bluebeam Revu er Plumcos kontorer og database nu overalt og alle de steder, de har behov for at være. Den gamle printer samler støv, imens digitale tegninger og planer bliver delt mellem computere og tabletter og gemmes i skyen.

Jean-Pierre Geerts ejer Plumco, der er et firma inden for VVS og energieffektivitet i det østlige Flandern i Belgien. Plumco leverer energieffektive installationer til sanitære opvarmningsanlæg, solanlæg, varmepumper og VVS-løsninger. I 2007 var Plumco – som de fleste SMV'er i VVS-branchen – et firma med meget papirarbejde. Plantegninger og papirarbejdet på store projekter blev bogstaveligt talt for tunge at bære med til møder, og møderne krævede, at man rejste til byggepladser eller kontorer, hvor man skulle parkere, granske siderne eller få underskrifter ansigt til ansigt. Nogle gange var det nødvendigt med flere tegninger eller muligheder, og alt dette papir og blæk skulle indkøbes og opbevares. Der var yderligere omkostninger ved vedligeholdelse af printere og tid brugt på at organisere og lede efter de rette sider eller kontrakter. Hvis kunderne eller potentielle kunder bad om ændringer, betød det omtegning af planerne og ansøgning om godkendelse gennem den samme besværlige proces. Geerts kunne se, at større virksomheder inden for samme områder af entreprenørbranchen fik mere på bundlinjen ved at blive digitale, og han anerkendte muligheden for at spare tid, plads og udskriftsomkostninger ved at implementere mere teknologi i sin proces.



Geerts havde brug for en enkel løsning på en række udfordringer. Han ønskede at spare penge, arbejde hurtigere og mere effektivt samt at øge samarbejdet med kunderne. Derudover ønskede han som en miljøbevidst byggefagmand at reducere sin påvirkning på miljøet. Derfor begyndte han at "lede efter PDF-filer, der passede til min branche, byggeriet, og som gjorde det muligt for mig at tilføje data eller indhold, der gjorde sådanne PDF-filer intelligente med mulighed for at lave beregninger og dele kommunikation. Så fandt jeg Bluebeam." Geerts sagde, at "han strakt kunne se fordelene ved at bruge softwaren på store byggepladser. Bluebeam er dog også rigtig værdifuld for mindre virksomheder som vores. Jeg kan konkurrere med virksomheder, der er større end vores."

Det var også af afgørende betydning, at Revu var økonomisk overkommelig for en SMV som Plumco. "Da jeg købte Revu, var det meget vigtigt for mig, at det skulle forblive overkommeligt, også med flere licenser, særligt for et lille firma," sagde Geerts. "Vi har ikke årsbudgetter på tusindvis af euro til at bruge på CAD-programmer." Når man tager i betragtning, at det belgiske marked består af 93 % små virksomheder med 1-5 medarbejdere, såvel som specialistvirksomheder og freelancere, så er samarbejdsegenskaberne gennem Studio-sessioner en vigtig fordel for Geert, der hurtigt og nemt kan dele oplysninger og tegninger med andre virksomheder og kunder overalt.

## Følg med i fremskridt

Nu har Geerts implementeret Revu og Studio-sessioner i alle trin af Plumcos projekterings- og byggeproces såvel som i samarbejdet med andre entreprenører samt i kommunikationen med bygherrer og underentreprenører. Plumco var blandt de første belgiske virksomheder, der brugte Revu inden for VVS-branchen og energieffektive installationer, og de har høstet frugten af at være tidligt ude. I dag bruger Plumco kun papir til fakturaer, da alle design og tegninger laves i Revu. Dette har medført et fald i papirforbruget på 92 %, hvilket sparer Plumco for tusinder af euro hvert år. Derudover er Plumcos kontorareal skrumpet fra 150 til 20 kvadratmeter og har givet dem besparelser på husleje og kontoromkostninger. Geerts kan arbejde hvor som helst, han har sin bærbare computer, og dermed tilbyde en bedre kundeoplevelse. "Jeg har ingen fax- og kopimaskine, intet arkiv. Faktisk ligger det hele i skyen," sagde Geerts. "Bluebeam hjælper os med at digitalisere hele processen."



Geerts så, at Revu var det rette værktøj "til at lave intelligente PDF-filer, samtidig med at det gav mulighed for samarbejde om ét enkelt dokument." Geerts brugte de tilpassede værktøjssæt i Revu til at standardisere ikoner til ventilation, rørføring, sanitets- og hydrauliskemaer samt brugerdefinerede kolonner til opmålinger og udregninger. Geerts bruger også tilpassede skabeloner med alle de relevante oplysninger, han har brug for til at drive sin virksomhed. Når han sender tilbud til kunder, kan Geerts se alle de vigtige oplysninger, han skal have dækket, såsom interne lønomkostninger, tid brugt per enhed såvel som

profit og risikoområder. Ved at levere opdaterede driftsdata med nøjagtige omkostninger kan Geerts lave tilbud på projekter til kunderne med præcision og hastighed. Og fordi Geerts kender sin egen fortjenstmargen på hvert job, eftersom hans tilbud er mere nøjagtige fra starten, kan han bedre forudsige Plumcos præstation og pengestrøm. Disse værktøjer sparer Geerts for ca. 80 % af den tid og de penge, han plejede af bruge på projektilbud – og de giver mere præcise resultater. "Revu gør det muligt for min forretning at være hurtig og smidig. Jeg har lavere omkostninger, jeg kan arbejde mere effektivt, og jeg har bedre overblik over min økonomi. Denne software er i stand til at gøre komplicerede ting simple," sagde Geerts.

"Revu gør det muligt for min forretning at være hurtig og smidig. Jeg har lavere omkostninger, jeg kan arbejde mere effektivt, og jeg har bedre overblik over min økonomi. Denne software er i stand til at gøre komplicerede ting simple."

### Jean-Pierre Geerts

Bygherre  
Plumco

## Forbedring af kundeforhold

Overgangen fra printere og blæk til Bluebeam har sparet Plumco tid og penge, men den har også forbedret forholdet med kunderne, hvoraf nogle af dem endda har indført Revu hos sig selv, efter de har set platformen i aktion.

Helt fra starten kan Geerts sende et komplet forslag til arbejdet, oprettet i Revu, sammen med billeder af de eksisterende lokaler eller udstyr med overlejringer af nye design og nyt udstyr, så kunderne og andre parter kan få en fornemmelse af det færdige arbejde. Geerts medsender også en detaljeret oversigt over alt udstyret, som virksomheden vil bruge, med udspecificerede priser. Han inkluderer endda hyperlinks til specifikationsdataene for virksomhedens udstyr. Dette giver kunderne en ualmindelig åben og gennemsigtig tilbudsproces.

Når et projekt begynder, gør Revu det muligt for Geerts at videreføre denne gennemsigtighed, efterhånden som job og opgaver afsluttes. Geerts har oprettet tilpassede formularer i Revu, så hans ingeniører på byggepladsen kan opdatere opgavelister, og kunderne kan ikke blot se, hvad der er afsluttet eller igangværende, men også digitalt godkende og skrive under på det afsluttede arbejde. Disse formularer opbevares bekvemt i skyen. Hvis der opstår problemer eller spørgsmål, bruges Bluebeam Studio-sessioner til at samle deltagere i et virtuelt møde med PDF-plantegningerne og lave de ændringer, der måtte være nødvendige, i stedet for at rejse og mødes ansigt til ansigt. Interessenter kan nemt følge projektet og dets tidslinjer, ligesom fagfolkene hos Plumco.



Revu giver også mange andre fordele på byggepladsen for ingeniører og teknikere. For Arthur, der er en af Plumcos VVS-teknikere, gør anvendelsen af Revu på hans tablet det nemt at konsultere digitale manualer og oprette certifikater, så service af slutkunder simplificeres og strømlines, imens sporingsmaterialer og relevante data også bliver gemt i en søgbar database.

For Robert, ejeren af Dent & Car Repair, der er et autoværksted i Sint-Gillis-Waas i Belgien, var det samarbejdet med Plumco, der introducerede ham for Revu. Roberts firma specialiserer sig i SMART-reparationsteknikker og miljøansvarlige reparationer. Firmaet har iværksat et nyt projekt, der tilsammen dækker 12.000 kvadratmeter, hvor handlingstiden skulle være meget kort og meget gennemsigtig, for at alt kunne administreres ordentligt. Ifølge Robert var Revu "det eneste program, der kunne hjælpe os med at sende alting videre til de andre parter ... vi opdagede Revu takket være Plumco og har brugt det lige siden."

Det er nu 12 år siden, at Geerts opdagede Revu. På den tid har Revu hjulpet Geerts med at gøre Plumco mere smidig og tilpasningsdygtig, mere rentabel og konkurrencedygtig, men også mere miljømæssigt ansvarlig. Derudover har Geerts, når han arbejder med kunder og viser kraften bag Revu, spredt viden om, at der findes overkommelige og kraftfulde digitale løsninger på problemer, som alle SMV'er står overfor. I dag udfører Plumco mere arbejde til lavere omkostninger og med større fart, og Geerts kan være sikker på, at hans virksomheds drift respekterer miljøet ligeså meget, som han gør.

Plumco ligger i Belgien og har købt Bluebeam-produkter gennem [Bluefields](#), der er Bluebeam Platinum Reseller.



## Om Bluebeam

Bluebeam udvikler innovative teknologiløsninger, der sætter standarden for projekteffektivitet og samarbejde for fagfolk inden for arkitektur, byggeri og ingeniørarbejde over hele verden. Vores prisvindende PDF-baserede software, Bluebeam Revu, fortsætter med at fungere som en førende markerings- og samarbejdsløsning, der forbinder alle projekter og teams og hermed øger produktiviteten, samtidig med at der spares både tid og penge. Bluebeam blev grundlagt i Pasadena, Californien, og sidenhen er der kommet flere kontorer i USA, Canada, Storbritannien, Danmark og Sverige.

Bluebeam er en del af Nemetschek-gruppen.

## Download en prøveversion

Besøg [bluebeam.com/trials](https://bluebeam.com/trials) for at hente din prøveversion af Revu.